Wir freuen uns über Ihre Anmeldung:

Telefonisch unter 07835 - 426 980

Per Fax an 07835 - 3623 oder

Per Email an info@hecht-friedemann.de

☐ JA, ich nehme / wir nehmen an der Veranstaltung „Power Pricing“ am 21.03.2017 um 18 Uhr teil.

.....

Ansprechpartner und Anzahl der Personen

.....

Firma

.....

Email

.....

Telefon

Veranstaltungsort:

Steuerberatungskanzlei
Hecht + Friedemann
Hauptstraße 7
77736 Zell a.H.

www.hecht-friedemann.de

Wir laden Sie ein, mehr über das Thema Preisgestaltung zu erfahren!

Erhalten Sie von unseren Steuerberatern Ralf Hecht und André Friedemann wichtige Impulse für eine erfolgreichere Preisgestaltung in Ihrem Unternehmen:

- Wie wichtig ist der Preis für den Gewinn?
- Was sind „Preishebel“?
- Wie finden Sie den richtigen Preis?
- Wie gelingen Preiserhöhungen?
- Wie setzt man Preise erfolgreich um?
- Was sind „Quick-Wins“?

Der Preis kann auch zu Ihrem Erfolgsbringer werden!

Erfahren Sie mehr bei unserer Veranstaltung zum Thema „Power Pricing“!

Dienstag, 21. März 2017

18 - 19 Uhr
Zell a.H.

Hecht + Friedemann
Verstehen. Beraten. Steuern.

Einladung

zu unserer Veranstaltung

Power Pricing

... und der Preis wird
zu Ihrem Erfolgsbringer!

Dienstag, 21. März 2017

18 - 19 Uhr
mit anschließendem „get together“

Steuerberatungskanzlei
Hecht + Friedemann, Zell a.H.

Hecht + Friedemann
Verstehen. Beraten. Steuern.

Power Pricing -

Der Preis ist Ihr Erfolgsbringer!

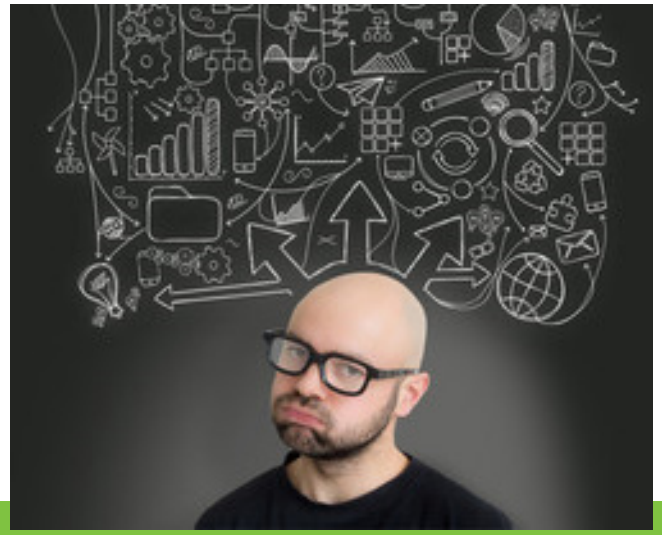
Früher oder später steht jeder Unternehmer vor der Herausforderung, seine Preise festzulegen und mit Kunden auszuhandeln.

Dabei soll natürlich das bestmögliche Ergebnis für den Unternehmer erzielt und gleichzeitig der Kunde gewonnen bzw. behalten werden.

Doch wie geht das am besten?

Viele Unternehmer tun sich an dieser Stelle eher schwer und vernachlässigen daher das „Pricing" (die Preisgestaltung). Und zugegeben: Eine differenzierte Preisgestaltung erfordert eine längerfristige Auseinandersetzung mit dem Thema und eine strategische Planung.

Aber: Mit wenigen Grundlagen und dem Verständnis der wichtigsten Preishebel ist schon viel gewonnen und eine gute Basis geschaffen!



Wir laden Sie ein, mehr über das Thema zu erfahren und von unseren Steuerberatern Ralf Hecht und André Friedemann wichtige Impulse mitzunehmen für eine erfolgreichere Preisgestaltung in Ihrem Unternehmen:

- Wie wichtig ist der Preis für den Gewinn?
- Was sind „Preishebel"?
- Wie finden Sie den richtigen Preis?
- Wie gelingen Preiserhöhungen?
- Wie setzt man Preise erfolgreich um?
- Was sind „Quick-Wins"?

Der Preis kann auch zu Ihrem Erfolgsbringer werden!

Erfahren Sie mehr bei unserer Veranstaltung zum Thema „Power Pricing"!

Ralf Hecht
Dipl. Kaufmann (Univ.)
Steuerberater, Partner
Hecht + Friedemann

André Friedemann
Steuerberater, Partner
Hecht + Friedemann

Power Pricing

Der Preis ist Ihr Erfolgsbringer!

Dienstag, 21. März 2017

18 - 19 Uhr

anschließend „get together"